

**POLS
ECONÒMIC**
ENERGIES RENOVABLES
Reus fomentarà els vehicles elèctrics

■ El nou aparcament subterrani que Reus està construint al Carilet incorporarà 30 places amb carregadors per a vehicles elèctrics. L'Ajuntament preveu estendre l'aposta a altres aparcaments municipals en funció de la demanda. El servei no serà gratuït, però el consistori estudia un sistema d'abonaments.

TURISME
La Diputació vol atreure els israelians

■ El Patronat de Turisme de la Diputació de Tarragona vol pescar en els problemes d'enllaç que afecten els touoperadors israelians amb Turquia, i presentar com alternativa la Costa Daurada. El Patronat ha mantingut converses amb diversos tour operadors d'aquell país, que volen obrir nous mercats.

CREUERS
El port de la Ràpita busca creuers

■ Representants de sis navilieres nord-americanes han visitat el port dels Alfacs convidats per l'Ajuntament de Sant Carles de la Ràpita. El consistori, en col·laboració de Ports de la Generalitat, explora la possibilitat d'atreure creuers turístics amb la gastronomia i la natura del delta com a reclams.



VICENÇ LLURBA / ARXIU

Port de Sant Carles de la Ràpita
COMPETÈNCIA
Acusen Plana d'intrusisme

■ L'Associació Catalana d'Agències de Viatges (ACAV) ha reclamat a la Generalitat una sanció administrativa a l'activitat "intrusiva" de l'empresa d'autobusos Plana. L'ACAV denuncia que aquesta empresa comercialitza excursions d'un dia fent servir la seva pròpia línia regular d'autobusos.

De la Selva al món

El grup Solarca de neteges industrials consolida la seva expansió amb noves filials a Singapur i Qatar

ORIOI MARGALEF
La Selva del Camp

Menjar poc i parlar bé". Joan Enric Carreres sempre ha tingut present el consell de la seva àvia. El president del Grup Solarca, que aquest any facturarà 34 milions d'euros, és un empresari fet a sí mateix que ha apostat per l'experiència i l'especialització com els dos pilars d'èxit. Sense el coneixement acumulat d'anys fent neteges industrials al polígon químic de Tarragona, molt probablement avui no s'entendria la fulgurant i sostinguda expansió internacional d'aquesta empresa amb seu a la Selva del Camp. En només deu anys, Solarca ha obert filials a tot el món. Les més recents, a Singapur i a Qatar, són les puntes de llança dels pròspers mercats orientals.

Quan Joan Enric Carreres va acabar la carrera de químiques, fa 25 anys, va treballar com a director tècnic a una empresa on va conèixer els seus futurs socis a Solarca. Aquesta nova societat, creada per Isidre Solé, Antoni Artiga i Joan Enric Carreres el 1991, es va pensar en un primer moment per donar servei sobretot al polígon



VICENÇ LLURBA

Instal·lacions de l'empresa Solarca a La Selva del Camp

químic de Tarragona. Amb el temps, la seva elevada especialització en neteges químiques i bufats industrials li ha obert les portes de mig món. En 19 anys, l'empresa ha passat de facturar 189.000 euros i tenir set empleats, a 160 treballadors i uns ingressos de 30 milions (2009).

Avui, Solarca competeix al mercat global en igualtat de condicions amb grans multinacionals, com Halliburton. "El nostre secret és l'especialització. No hi ha ningú a Europa que pugui dir que en sap més que nosaltres", explica Joan Enric Carreres, des del seu nou despatx a la Selva. La no-

Crisi? Quina crisi?

■ **Malgrat que la crisi ha comportat un descens del consum mundial, la necessitat de manteniment a les indústries ha blindat de moment els negocis de Solarca, que continua creixent com a grup. Els serveis que presta aquesta empresa són obligatoris per assegurar el rendiment i la seguretat de les instal·lacions, també en el procés**

previ a la seva posada en marxa. Un dels sectors on les inversions en manteniment són més potents i estan més procedimentades és el nuclear. Solarca ofereix també serveis de neteja en aquest camp. Actualment espera rebre homologació per treballar al circuits primaris, els equips interns als edificis dels reactors.

va seu central del grup, que inclou oficines, magatzems i laboratoris d'I+D, es va estrenar al gener. L'empresa ha invertit set milions en el trasllat des de Constantí, on l'espai havia quedat petit. "Nostre negoci continua sent en un 60% el sector petroli i energia. Però també treballem amb el sector farmacèutic i d'automoció".

El punt d'inflexió en els negocis de Solarca es va produir fa nou anys, quan la firma va iniciar l'expansió al mercat internacional. Per consolidar el creixement, la firma ha creat en els darrers anys filials a països com França o Anglaterra, que a l'hora han estat

L'empresa truca ara a la porta dels gegants de l'Orient, els mercats de la Índia i la Xina

cabdals per abordar oportunitats de negoci en tercers països d'influència francòfona o anglòfila, com el Marroc o Singapur, respectivament. També des de la filial portuguesa s'ha abordat el Brasil.

L'actualitat de l'empresa passa ara també per Qatar, país en plena carrera d'industrialització. En aquest context, explica Carreres, les oportunitats de negoci per a Solarca (especialment, les neteges pre-operacionals) són abundants. L'empresa va entrar al país de la mà d'Iberdrola, i ja ha creat una filial amb un soci qatari. Des de Singapur, l'empresa també truca a la porta dels gegants de l'Orient, el mercat indi i el xinès. A mig termini, Solarca vol consolidar la seva presència a Sudamèrica i Nordamèrica. Als Estats Units, com a l'Índia, l'empresa està pendent que es concretin noves inversions en plantes termosolars.●

multiAssegurances

Emportis fins a 400 € en una Targeta Regal


Les coses importants és millor tenir-les agrupades. Per això, li oferim la possibilitat de portar les assegurances a "la Caixa", perquè n'unifiqui les gestions i no s'hagi de preocupar de res. I ara, si contracta una de les nostres assegurances, o més d'una, s'emportarà fins a 400 € en una Targeta Regal.*

A més, gràcies a les nostres més de 5.000 oficines, sempre tindrà ben a prop una persona de confiança. Més de 3 milions de clients ja tenen les assegurances a "la Caixa". Perquè, a "la Caixa", hi cap tot el que li importa.

Parlem?

 **"la Caixa"**

*Més informació sobre les condicions, en qualsevol oficina de "la Caixa" o a www.lacaixa.es

Informació subjecta a les condicions generals, particulars i especials de cada pòlissa, com també a les condicions de subscripció i promoció. En el cas del VidaCaixa Salut individual, promoció no vàlida al País Basc. El VidaCaixa Salut no es pot contractar a Astúries, Cantàbria ni Navarra. SegurCaixa, SA d'Assegurances i Reassegurances. VidaCaixa, SA d'Assegurances i Reassegurances. Caixa d'Estalvis i Pensions de Barcelona (inscrites en el RM de Barcelona, amb NIF G-5889999/8), operador de bancassegurances exclusiu de VidaCaixa, SA i autoritzat de SegurCaixa, SA, inscrit en el registre administratiu de mediadors de la DGAFP amb el codi C0611G58899998.